

## EGL Factsheet | Origination

<b>Einordnung</b>	Der internationale Energiehandel ist das Kerngeschäft der EGL. Es umfasst folgende drei Bereiche: das Asset-backed Trading zur Optimierung der Stromproduktion der eigenen Kraftwerke sowie der langfristigen Strom- und Gasbezugsverträge, den Eigenhandel sowie das Origination-Geschäft. Im Geschäftsbereich Energy Trading & Origination konzentriert sich die EGL auf den Ausbau des Origination-Geschäfts in Europa.
<b>Definition</b>	Das Origination-Geschäft ist das Kundengeschäft mit strukturierten Produkten und Dienstleistungen. Das heisst, die EGL entwickelt für Kunden in ganz Europa individuell auf deren Bedürfnisse angepasste, strukturierte Produkte und Dienstleistungen im Energiebereich. Unter anderem beschafft sie Energiemengen für Grossverbraucher (Stadtwerke etc.), vermarktet jene von Stromproduzenten (Windkraftwerkbetreiber etc.) und pflegt deren Energie-Portfolios. Die EGL wiederum teilt diese komplexen Stromlösungen in viele Einzelprodukte auf und sichert sie weitestgehend am Energiemarkt ab. Das Origination-Geschäft setzt hohes Fachwissen und hervorragende Marktkenntnisse voraus.
<b>Kunden</b>	<b>Industrie</b> (Papierhersteller, Stahl-/Aluminiumwerke etc.) <b>Kraftwerkinvestoren und -betreiber</b> (Windparks, Solar-/Biogasanlagen, Wasser-/Gaskraftwerke etc.) <b>Stromversorgungsunternehmen/Stadtwerke</b> <b>Einzelhandel</b> (Detailhandel, Unternehmen mit zahlreichen Filialen etc.)
<b>Marktposition</b>	Die EGL ist unter den unabhängigen Anbietern von Origination-Dienstleistungen führend. Ihr Geschäftsmodell unterscheidet sich von jenem der Mitbewerber: In den meisten europäischen Märkten ist sie dezentral direkt vor Ort tätig. Deshalb kennt sie die lokalen Marktmechanismen sowie den länderübergreifenden Stromhandel sehr gut. Weil sie mit vielen sich untereinander stark beeinflussenden Commodities (Strom, Gas, Kohle, Erdöl, Zertifikate etc.) handelt, versteht die EGL deren Abhängigkeiten und deren Auswirkungen auf den Strom- und Gaspreis. Eine eigene Marktanalyseabteilung liefert zudem zuverlässige Daten und professionelle Einschätzungen. Diese Eigenschaften machen die EGL agil und schnell im Origination-Geschäft. Davon profitieren Kunden mit komplexen Ansprüchen, die innovative, massgeschneiderte Energielösungen wünschen.
<b>Paneuropäisches Portfolio-Management</b>	Dank ihrer internationalen Ausrichtung und Vernetzung kann die EGL das Energie-Portfolio für international tätige, energieintensive Unternehmen ganzheitlich verwalten (= Paneuropäisches Portfolio-Management). Zum einen profitiert der Kunde von günstigen, berechenbaren Energiepreisen. Zum anderen erhält der Kunde Energielösungen aus einer Hand in allen Ländern, inkl. Gesamtrisikoeinschätzung und -beratung in Energiebeschaffungsfragen.
<b>Origination-Offices</b>	<b>Budapest</b> (Ungarn), <b>Bukarest</b> (Rumänien), <b>Brüssel</b> (Benelux & Frankreich), <b>Dietikon</b> (Schweiz, Slowakische Republik, Tschechische Republik), <b>Düsseldorf und Leipzig</b> (Deutschland), <b>Genua</b> (Italien), <b>Helsinki</b> (Finnland & Baltic), <b>Istanbul</b> (Türkei/Joint-Venture mit Demirören), <b>London</b> (Grossbritannien), <b>Madrid</b> (Spanien & Portugal), <b>Malmö</b> (Schweden), <b>Oslo</b> (Norwegen & Dänemark), <b>Sofia</b> (Bulgarien), <b>Warschau</b> (Polen), <b>Wien</b> (Österreich)

## Anwendungsbeispiele

### Erneuerbare Energien

Ein Investor will einen Windpark in Deutschland bauen. Das Bankenkonsortium finanziert das Projekt nur, wenn ein berechenbarer, regelmässiger Umsatz beim Verkauf des Windstroms garantiert ist. Die EGL bietet dem Investor und dem Bankenkonsortium eine Absatzgarantie, die über die klassische Einspeisevergütung hinausgeht und übernimmt den Windstromabsatz für die ersten Jahre zu einem festgelegten Preis.

### Strombeschaffung

Ein Stahlproduzent in Schweden hat langfristige Absatzverträge für seine eigenen Stahlprodukte. Diese sind nur profitabel, wenn der Strompreis zum Stahlschmelzen nicht über einen entsprechenden Preis hinausgeht. Dennoch möchte das Stahlunternehmen von sinkenden Strompreisen profitieren. Die EGL bietet dem Stahlproduzenten eine Grundmenge Strom zu Fixpreisen (oder indexierten Preisen) an und sichert den Rest über Optionen ab.

### Paneuropäisches Portfolio-Management

Ein Unternehmen mit Hauptsitz in Spanien und zahlreichen Filialen in Deutschland, Italien, Frankreich und England hat hohe Stromkosten. Deshalb will es den Strom zentral einkaufen und verwalten. Die EGL bietet dem Unternehmen ein Paneuropäisches Portfolio-Management an: die EGL kauft den Strom für den Kunden in einem gesamten Portfolio ein und verteilt diese Mengen gezielt auf die einzelnen Filialen.

### Kontakt

#### Corporate Communications

Lerzenstrasse 10  
CH-8953 Dietikon  
Telefon: +41 44 749 40 10  
media.ch@egl.eu